



CCI LUSO FRANÇAISE

Câmara de Comércio e Indústria Luso-Francesa

VOTRE PARTENAIRE PRIVILÉGIÉ AU PORTUGAL

- Notre organisation
- Nos services
- Aborder le marché portugais

ORGANISATION



- Création en 1887
- Implantation à Lisbonne et Porto
- Une équipe bilingue de 9 personnes
- Un réseau de plus de 600 membres
- Une moyenne de 550 sociétés Pt et Fr accompagnées et près de 50 actions organisées par an
- Partenaire « Team France Export »

SOLUTIONS TEAM FRANCE EXPORT
PORTUGAL



CLUB D'AFFAIRES



Animation de notre réseau membres

- Organisation d'événements
- Favoriser les relations entre membres
- Développement d'un réseau mondial
- Echange d'expériences et conseils
- Opportunités d'affaires



APPUI COMMERCIAL

Accompagnement des entreprises
sur leur projets de développement

Un produit des CCIFE: Le Booster



LeBooster
LISBONNE

LeBooster
PORTO

VOTRE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL

 Information marché

 Communication

 Prospection

 Implantation

LeBooster

SIMPLIFIEZ VOTRE
IMPLANTATION À
L'INTERNATIONAL

AVEC LES CCI FRANÇAISES À L'INTERNATIONAL

Des incubateurs et une offre complète de services pratiques
pour vous accompagner dans votre projet d'implantation

NOS SERVICES



Information marché

- Diagnostic/Etude de marché
- Concurrence/Relevée de linéaires



Communication

- Réalisation de supports de com.
- Présentation à notre communauté d'affaires
- Lancement de produits/Inauguration

NOS SERVICES



Prospection

- Mission découverte / test produit marché
- Recherche de partenaires (distributeurs/soutraitants)
- Organisation de rendez-vous d'affaires
- Participation aux salons



Implantation

- Domiciliation et Commercial à temps partagé
- Création de société
- Location de bureaux et hébergement de VIE
- Appui au recrutement et Recherche de local

Vous souhaitez développer votre activité sur le marché portugais mais les contraintes actuelles (déplacements et RDV présents conditionnés) vous rebutent.

N'hésitez plus, la CCILF met à votre disposition un

COMMERCIAL À TEMPS PARTAGÉ

NOTRE OFFRE

- Identification de contacts: clients et partenaires potentiels
- Prospection et suivi commercial
- Animation et promotion commerciales
- Administration de ventes
- Appui logistique
- Organisation de RDV B2B et virtuels

AVANTAGES

- Offre modulaire et mandats établis sur mesure (flexibilité)
- Rapidité de mise en place
- Coût modéré
- Connaissance du marché
- Equipe expérimentée (10-20 ans de métier)
- Proximité géographique et linguistique

APPUI À LA CONSTITUTION DE SOCIÉTÉ ONLINE ET À DISTANCE

NOTRE OFFRE

- Guichet unique centralisant les diverses administrations
- Accompagnement et conseil durant toute la procédure
- Choix de la forme sociale : SA, SARL et Unipersonnel
- Mise en relation avec des partenaires fiables parmi comptables et banques
- Procédures administratives jusqu'à la déclaration de début d'activité
- Domiciliation du siège sociale

AVANTAGES

- Sécurité et fiabilité : mandat établi pour les opérations nécessaires
- Rapidité de mise en place
- Economie (pas de dépenses de déplacement ni séjour – au moins 1 nuit nécessaire)
- Expertise (+25 ans de métier dans l'accompagnement à l'implantation)
- Proximité géographique et linguistique
- Commodité, car non impacté par les aléas de la situation sanitaire

PROGRAMME D'ACTIVITÉS 2021

Actions prévues si amélioration de la situation sanitaire du pays



SEMINAIRES

- LA FABRIQUE URBAINE – LA FRENCH TOUCH AU PORTUGAL
- LE DÉVELOPPEMENT DU CLUSTER AÉRONAUTIQUE
- LES CENTRES DE COMPÉTENCE
- L'ÉCONOMIE DE LA MER
- L'OUVERTURE D'UNE UNITÉ INDUSTRIELLE
- LES OPPORTUNITÉS DU SECTEUR AUTOMOBILE

FORUMS

- INVESTISSEMENT ET IMMOBILIER AU PORTUGAL
- BOURSE DE LA SOUTRAITANCE

Suivez notre activité sur www.ccilf.pt

ABORDER LE MARCHÉ PORTUGAIS



Règles de la négociation commerciale

Les Portugais bien que dépositaires d'une culture unique sont européens et à ce titre respectent les mêmes codes sociaux qu'en France. Il convient cependant de savoir :

- Contact facile et très ouvert à découvrir de nouveaux produits, surtout de la France qui bénéficie d'une très bonne image.
- Ne stressiez pas lors de la prise de RDV, les confirmations ne s'obtiennent que 1 à 2 semaines avant les déplacements
- Image très importante, code vestimentaire, coiffure soignée
- Salutation formelle et serrage de mains

ABORDER LE MARCHÉ PORTUGAIS



Règles de la négociation commerciale

- Ne tutoient jamais mais passent très vite au prénom
- Hiérarchie, bien respecter les titres (Ing., Prof., Dr.)
- Respectez la culture et les valeurs
- Ne pas hausser le ton de voix et imposer son point de vue
- Privilégiez les relations personnelles

ABORDER LE MARCHÉ PORTUGAIS



Vivre et travailler au Portugal

Le Portugal est depuis quelques années la terre d'accueil de nombreux Français, retraités mais surtout nouveaux entrepreneurs en quête d'opportunités:

- Obligation de solliciter un NIF (identifiant unique auprès de l'administration fiscale) et d'un titre de séjour si + de 3 mois
- Opportunités dans l'immobilier, le tourisme, les métiers du web et centres d'appels
- Les salaires sont moins élevés mais coût de la vie aussi

ABORDER LE MARCHÉ PORTUGAIS



Vivre et travailler au Portugal

Le Portugal est depuis quelques années la terre d'accueil de nombreux Français, retraités mais surtout nouveaux entrepreneurs en quête d'opportunités:

- SMIC : 665€ sur 14 mois, 40h de travail, travail de nuit de 21h à 6h, congés payés de 22 j p/année travaillée. Compter environ 12/13j de fériés par an
- Existence d'accords sectoriels axés sur salaires et augmentations
- Impôt sur le revenu prélevé à la source (grille annuelle). Plafonné à 20% pour métiers à forte VA et 10% retraités français

ABORDER LE MARCHÉ PORTUGAIS



Acheter un bien immobilier

Comme conséquence de cette arrivée massive de nouveaux résidents, l'immobilier a connu un boom, plus de ventes de biens mais aussi plus d'arnaques. Soyez vigilants sur :

- Le notaire au Portugal n'a pas le même rôle qu'en France, intervient essentiellement sur la signature de la vente. A vous et à un avocat de vérifier les docs du bien visé (cadastre, actes propriété et diagnostic énergétique qui est obligatoire)
- Bien vérifier légalité des annexes, pathologies intérieures
- Budgétiser charges et dépenses mensuelles, taxes immobilières

ABORDER LE MARCHÉ PORTUGAIS



Acheter un bien immobilier

Comme conséquence de cette arrivée massive de nouveaux résidents, l'immobilier a connu un boom, plus de ventes de biens mais aussi plus d'arnaques. Soyez vigilants sur :

- Assurances obligatoires : incendie et assurance vie.
Facultatif : multirisque et intérieur (mobilier/équipements)
- Au Portugal, T2 = 2 chambres. Pas de loi Carrez, tout compte dans le métrage
- Pour location saisonnière, vérifier si autorisée quartier/résidence



CCI LUSO FRANÇAISE

Câmara de Comércio e Indústria Luso-Francesa

MERCI DE VOTRE ATTENTION

Nos contacts :

Laurent MARIONNET

00351 213 241 994 - marionnetl@ccilf.pt

Clementina FELIX

00351 213 241 996 - felixc@ccilf.pt

Alda NUNES

00351 213 241 992 - nunesa@ccilf.pt

www.ccilf.pt

Portugal 2021: Opportunités d'affaires

25 mars 2021

