

PRESTATION : Prospection du réseau membres CCILF

PRÉAMBULE

Présentation de votre entreprise et de ses produits/services

OBJECTIFS

Identifier de potentiels clients intéressés par vos produits/services parmi notre réseau de membres : définition de la cible de clientèle

METHODOLOGIE

- Ciblage des entreprises potentiellement intéressantes dans notre annuaire – 30 maximum
- Prise de contact et identification du bon interlocuteur
- Réalisation d'une fiche individuelle pour chaque entreprise, sur la base du cahier des charges défini au préalable, en indiquant l'intérêt des sociétés pour vos produits/services.

CAHIER DES CHARGES

1/ Listes qualifiées de contacts :

Contenu des fiches de sociétés :

- Raison sociale
- Nom du contact et fonction dans l'entreprise
- Site internet
- Téléphone et e-mail directs du contact
- Commentaires par rapport à vos produits/services

2º/ Organisation des RDV :

- Prise de RDV avec les entreprises identifiées comme intéressées pour faire une proposition de services
- Organisation du carnet de RDV

COÛTS :

1/ Liste : 1250 euros

2/ Organisation des RDV : 250 euros

TOTAL : 1500 euros

Prix membres : 10% de réduction soit 1350 euros