

Business Developer – CDI – Porto ou Lisbonne (mode hybride)

Tu veux **booster ta carrière commerciale** dans un environnement stimulant, bienveillant et en pleine croissance ?

Chez **Lalaleads**, on te propose bien plus qu'un poste : **une aventure collective** où tu seras accompagné(e), challengé(e) et reconnu(e).

Qui sommes-nous ?

Lalaleads, c'est une agence de prospection B2B externalisée qui aide les entreprises à **générer des leads qualifiés** et à accélérer leur développement commercial.

Basée à **Paris, Lisbonne et Porto**, notre équipe multiculturelle est composée de passionnés de vente, de relation client, et de croissance.

 Notre mission : combiner **humain + technologie** pour créer des campagnes de prospection **multicanales ultra-efficaces** (cold calling, email, LinkedIn).

Ce que tu feras chez nous

En tant que **Business Developer**, tu joueras un rôle clé dans la croissance de nos clients. Tu seras formé(e), encadré(e) et responsabilisé(e) pour devenir un(e) vrai(e) expert(e) de la vente B2B.

Tes missions principales :

-  **Identifier les bases de prospection** en lien avec l'équipe growth
-  **Contacter les prospects à froid (cold call)**, les qualifier et leur pitcher les solutions de nos clients
-  **Adapter ton discours** selon les secteurs et enjeux détectés
-  **Suivre tes prospects dans notre CRM**, rédiger des comptes rendus et faire évoluer ton pipe
-  **Participer aux meetups commerciaux hebdomadaires** pour partager, apprendre et progresser
-  **Assurer une veille concurrentielle** pour affiner les campagnes

Le profil qu'on recherche

- Tu maîtrises **l'art de convaincre au téléphone**
- Tu es **curieux(se), rigoureux(se), autonome** et tu aimes apprendre vite
- Tu vises l'excellence, tu es orienté(e) résultats
- Tu parles **français couramment** ; des bases en anglais ou portugais sont un plus
- Tu as déjà une première expérience en prospection commerciale ? C'est un gros plus ! Sinon, on t'accompagnera pour monter en puissance 

Mode de travail

- 📌 Poste basé à **Lisbonne ou Porto, en mode hybride** :
- 3 jours en présentiel pour l'émulation d'équipe
- 2 jours de **télétravail** pour la flexibilité et la concentration

Ce qu'on t'offre

- 💰 **Package attractif** : salaire fixe + variable déplafonné
- 🍴 **Tickets resto** via carte Swile
- 🚗 **40€ d'aide transport / mois**
- 🩺 **Mutuelle d'entreprise**
- 🧑 **Onboarding complet + formation continue**
- 🚀 **Évolutions possibles** : Account Manager, Expert Sales

Et surtout : **une culture basée sur la montée en compétence, la transparence, et la bienveillance** 🤝 ✨

Le processus de recrutement

1. Premier échange pour faire connaissance avec la RH
2. Simulation de prospection avec notre Responsable de performance
3. Un dernier petit échange avec notre COO
4. Et si le fit est là... Bienvenue chez Lalaleads !

Envie de nous rejoindre ?

Envoie ton CV à **sandra@lalaleads.io**
Objet : *Business Developer – CDI*